



Remko van Thor.

Een auto als kilometervreter, een auto als reclame op wielen, een auto om van te genieten of misschien een compleet wagenpark? Bij Euregio Autolease in Born hebben ze heel wat ervaring met auto's. "Wij leveren het complete wagenpark, maar ook een bestelbus voor een ondernemer. Of je nu één of 100 auto's wilt leasen, al onze klanten zijn waardevol," vertelt Remko van Thor, salesmanager van Euregio Autolease.

Euregio Autolease

"Of je nu één of 100 auto's wilt leasen"

Liefde en passie

Remko's ogen stralen als hij vertelt over zijn liefde voor auto's en zijn passie voor het vak. Na meerdere jaren in de zakelijke financiële wereld te hebben vertoefd, wilde hij weer meer ruimte krijgen voor de klant. Hij besloot zijn vak met zijn passie te combineren en kwam terecht bij Euregio Autolease. "Je

begrijpt dat ik elke dag met plezier naar mijn werk ga," aldus Remko van Thor.

De organisatie

Euregio Autolease is ontstaan in het midden van de jaren '90. Inmiddels zijn ze uitgegroeid tot een leasemaatschappij die alle merken levert. Hiervoor werken

ze samen met veel merkdealers in de regio Limburg. In Vianen zit de centrale moedermaatschappij Alcredis. "Hier zit een groot stuk expertise en de backoffice," aldus Remko van Thor. "Wij zijn het aanspreekpunt voor de klanten, als er iets is, dan pakken wij dat op. Vanuit Limburg doe ik dat met mijn collega's Vincent Nieskens en Yolanda Falise. Zelf

schakelen we weer met Vianen. Het verschil met andere maatschappijen is dat wij groot genoeg zijn om de expertise in huis te hebben, maar ook niet zo groot dat het bureaucratisch wordt. Wij denken niet in protocollen, maar we bedenken hoe we onze klant het beste kunnen helpen. Dat doen we pro-actief."

Meedenken en pro-actief zijn

Dat ze hier meedenken en pro-actief zijn, blijkt wel als Remko van Thor begint te vertellen: "Ik had laatst een klant met een contract van vier jaar. Hij had een auto overgenomen van een collega. Eigenlijk wilde hij dolgraag een eigen auto uitzoeken. Dat heb ik toen geregeld, samen met de dealer. We denken graag met onze klanten mee." Een ander voorbeeld zijn de winterbanden. "Dit jaar is er een enorme run op winterbanden. Daarom hebben wij ze al in de zomer besteld. Zo voorkomen we dat we onze klanten nee moeten verkopen. Daarnaast hebben we onze klanten tijdig uitgenodigd voor de montage. Lange wachttijden zijn zo voorkomen."

Financial Lease

"Iedere klant heeft eigen voorkeuren, daarom zijn er ook verschillende mogelijkheden. Neem bijvoorbeeld ons Financial Lease pakket. De auto komt dan op de balans van de eigenaar, die maakt maandelijks een vast bedrag naar ons over, afhankelijk van de looptijd.

Kilometerregistratie verleden tijd

Rijdt u met uw lease-auto alleen zakelijk? Bent u het bijhouden van de kilometers beu? Installeer dan ons ritten-administratiesysteem. Uw kilometers worden automatisch geregistreerd. Al voor 269 euro. Ook te verrekenen in de leaseprijs.



Bepaalde geldigheid regeling zuinige auto's

Wilt u één of meerdere zuinige auto's aanschaffen met een lage bijtelling, geen BPM en geen wegenbelasting? Deze regeling is in de huidige vorm nog geldig voor auto's die gekentekend zijn voor 1 juli 2012. Wacht dus niet te lang en plaats uw bestelling voor het einde van het jaar.

Rente, afschrijving en btw zijn fiscaal aftrekbaar. Financial Lease is momenteel erg interessant. Ons rentepercentage is lager dan dat van de banken, wij zitten maar op 5.9%. Je loopt minder risico en behoudt de liquiditeit van je bedrijf. Erg belangrijk in deze tijden van crisis! Wil je toch aflossen? Geen probleem. We bieden dan de mogelijkheid om boetevrij af te lossen. Zo anticiperen we op de ontwikkelingen in het bedrijfsleven."

"Wij zijn het aanspreekpunt voor de klanten, als er iets is, dan pakken wij dat op."

Operational lease

"Bij Operational Lease betalen onze klanten een vast bedrag per maand voor onderhoud, reparatie en service. Dit pakket kan zo uitgebreid zijn als men wil: wel of geen winterbanden, een brandstofpas, verzekering, ga zo maar door. Je hoeft er geen omkijken meer naar te hebben. Het wagenpark komt niet op de bedrijfsbalans te staan. Zo houden onze klanten hun financiële middelen beschikbaar voor de business."

Schadevrije jaren meenemen

"Bij Operational Lease zijn wij uniek in de mogelijkheid om schadevrije jaren mee te nemen. Heb je privé schadevrij

gerekend, dan betekent dit korting op je verzekeringspremie en dus meer geld over voor de lease-auto. In plaats van een sobere Volvo V60 rijd je dan een stoere V60 R-design," aldus Remko van Thor.

Elektrische auto's

Samen met de dealers omarmt Euregio Autolease ook de komst van elektrische auto's. "Als bedrijf kan het interessant zijn om je bedrijf te voorzien van zonnepanelen die stroom afgeven aan het oplaadpunt voor elektrische auto's. Elektrische auto's leveren veel fiscale voordelen op. Natuurlijk is het voordeel voor het milieu enorm. Ik blijf het nog steeds heel bijzonder vinden om gas te geven zonder geluid. Ja, auto's blijven fascineren en vooral als de berijder tevreden is!"

Euregio Autolease
direct, deskundig & dichtbij!

Verloren van Themaatweg 2A, 6121 RG Born
Tel.: +31 (0)46-452 93 93
Fax: +31 (0)46-458 38 39
algemeen@euregio-autolease.nl
www.euregio-autolease.nl